

Sales professional smart buildings

Introductie

Smart buildings zijn booming. Steeds meer eigenaren en beheerders zien in dat technologieën zoals IOT, AI en Data Analytics gebouwen écht slimmer, veiliger en duurzamer kunnen maken. Wegens uitbreiding zijn we bij PCS opzoek naar een nieuwe commerciële collega met drive die verantwoordelijk is voor de verkoop van Gebouwautomatisering/HVAC producten en IOT-systemen.

Over de functie: Sales manager | Smart Buildings

Als Sales manager ben jij verantwoordelijk voor de verkoop van Gebouwautomatisering/ HVAC producten en IOT-systemen (veldapparatuur / regelaars en management en indoor positioning systemen). Je werkt nauw samen met de regionale accountmanagers van onze partners en zorgt voor een gezonde klantportfolio met een mix van bestaande en nieuwe relaties.

Je adviseert eindgebruikers, installateurs en adviseurs over de (toepassing van) de door PCS ondersteunde producten/diensten en creëert vertrouwen bij directies, projectleiders, inkopers en facility managers. Daarnaast ondersteun je de calculatie-afdeling met het maken van kostprijsberekeningen en opstellen van offertes en werk je nauw samen met je collega's van de projectafdeling.

Ben jij de commerciële inspirator met drive die meebouwt aan de groei van PCS in de innoverende en dynamische wereld van gebouwautomatisering?

Over PCS

PCS is toonaangevend in de markt en dat is te zien aan onze opdrachtgevers.

Aansprekende merken zoals [Booking.com](https://www.booking.com), Grolsch, ESA en AkzoNobel vertrouwen ons het beheer van hun kantoren toe. Naast de zakelijke katoormarkt vind je de oplossingen van PCS ook in ziekenhuizen, laboratoria, datacenters, universiteiten en overheidsgebouwen.

Elk van deze markten heeft een eigen dynamiek en per opdrachtgever verschillen de vereisten. De projectbudgetten variëren van enkele tienduizenden euro's tot meerdere miljoenen.

Je bent werkzaam op onze vestiging in Zwijndrecht maar zal ook regelmatig, op locatie bij klanten en potentiële opdrachtgevers zijn. De functie is afwisselend en biedt volop mogelijkheden om je te ontwikkelen. Als organisatie investeren we in je en zien graag dat je doorgroeit, mocht je die ambitie hebben.

Wat worden jouw taken en verantwoordelijkheden?

- Je bent medeverantwoordelijk voor de orderintake;
- Je bezoekt regelmatig klanten, zowel eindgebruikers, installateurs als ingenieursbureaus;
- Je ontwikkelt nieuwe relaties, monitort de trends en breng deze aan binnen onze organisatie;
- Je overziet het salesproces: zowel technisch, commercieel als contractueel, van eerste contact tot order;
- Je stelt rapportages op en bespreekt deze periodiek met de directie.

Ter ondersteuning van de calculatie-afdeling:

- Calculeren en uitwerken van maatwerkoplossingen;
- Het uitwerken van detail technische kostprijscalculaties.

Wat bieden we:

- Een goed salaris in lijn met ervaring en opleiding;
- Een auto, laptop en een mobiele telefoon van de zaak;
- 37 vrije dagen en pensioenregeling;
- Afwisselende en verantwoordelijke werkzaamheden;
- Werkzaam in een jong, professioneel en informeel bedrijf;
- Goede secundaire arbeidsvoorwaarden en reële doorgroeimogelijkheden;
- Jaarcontract en bij gebleken geschiktheid vast dienstverband;
- Mogelijkheid tot het volgen van interne/externe opleidingen.

Wat vragen we:

- Je bent een sales professional met feeling voor 'Gebouwentechiek' en/of HVAC en kennis van Meet & Regeltechniek;
- Je hebt HBO-werk en denkniveau: bij voorkeur opleiding elektrotechniek /commercieel;
- Je hebt een aanvullende opleiding installatietechniek (MIT of HIT) afgerond of bent ermee bezig;
- Je bent authentiek, zelfstandig en thuis in de wereld van installateurs, adviseurs en partners;
- Ook ben je een resultaatgerichte netwerker, toont initiatief en creëert nieuwe kansen, bent klantgericht;
- Je bent creatief, zelfstandig en ondernemend;
- Je creëert kansen en weet partijen (partners & installateurs) te verbinden;
- Woonachtig binnen een straal van 75 kilometer van Rotterdam.

Bij vragen kun je contact opnemen met mevr. Huizen. Interesse? Stuur ons je cv op via onderstaande contactgegevens.

Persy Control Services B.V.
t.a.v. Mevr. J. van Huizen
JessicavH@PCS-gebouwautomatisering.nl
Telefoon 088 – 500 1200
Daltonstraat 12
3335 LR Zwijndrecht